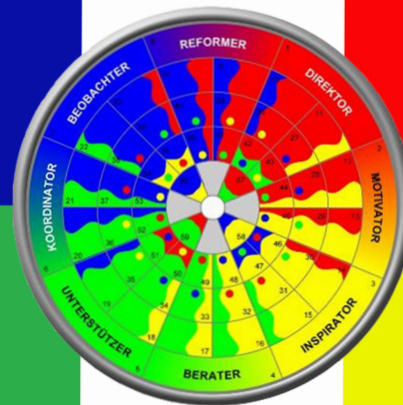


Blau

- Handelt wohlüberlegt und trifft Entscheidungen vorsichtig.
- Mag Ordnung und Struktur.
- Ist an Details interessiert.
- Ist objektiv, analytisch, aufgabenorientiert und introvertiert.
- Möchte alles perfekt machen. Abhängig von der Datenfülle.
- Arbeitet alleine zuverlässig.
- Kann Probleme sehr gut analysieren.

Die Sprache der Farben



JÖRG LÖHR >>>
AKADEMIE

Rot

- Handelt resolut, trifft Entscheidungen schnell.
- Mag Wettbewerb und kontrolliert gerne. Ist gerne aktiv.
- Möchte absolute Freiheit sich selbst und andere zu managen.
- Kühl, unabhängig, rational.
- Wenig tolerant gegenüber Gefühlen anderer, ihrer Denkweise oder ihrer Ratschläge.
- Schnelles Arbeitstempo und arbeitet gerne allein.

Grün

- Handelt umsichtig und trifft Entscheidungen vorsichtig.
- Entwickelt gerne enge Beziehungen.
- Mag keine Konflikte und ist emotional.
- Unterstützt und hört anderen zu, fördert den Gruppenzusammenhalt.
- Ist methodisch und zuverlässig.
- Kann andere für sich begeistern.
- Strebt nach Sicherheit und dem Gefühl der Zugehörigkeit.
- Ist ein guter Berater.

Gelb

- Handelt spontan und trifft Entscheidungen schnell.
- Möchte gerne involviert sein.
- Möchte nicht alleine sein/extravertiert.
- Hat die Tendenz zu übertreiben/generalisieren.
- Hat die Tendenz zu träumen und andere für seine Träume zu begeistern.
- Wechselt häufig sein Tätigkeitsfeld.
- Arbeitet schnell und angeregt im Beisein anderer.
- Sucht Anerkennung/Bestätigung.
- Kann andere gut überzeugen.

...dominanten Blauen

- Unterstütze ihren organisierten, rationalen und faktenorientierten Ansatz.
- Sei präzise und gib ihnen Zeit zum Nachdenken.
- Sei methodisch, präzise, organisiert und vorbereitet.
- Jeder Aktionsplan muss Vor- und Nachteile beinhalten.
- Liefere konkrete und nachweisbare Fakten.
- Fasse sie nicht an!
- Denke daran, dass in ihrer Realität Regeln das Wichtigste sind.

...dominanten Roten

- Unterstütze ihre Ziele.
- Sprich über Herausforderungen, konkrete Ergebnisse.
- Diskutiere über Fakten und nicht über persönliche Gefühle.
- Verschwende keine Zeit.
- Wahre Abstand und überlasse ihnen das Entscheiden.
- Sei präzise, effizient und direkt.
- Denke daran, dass in ihrer Realität Schwierigkeiten und Herausforderungen erwartet werden.

Wie du kommunizierst mit...

...dominanten Grünen

- Unterstütze ihre Gefühle, indem du persönliches Interesse zeigst.
- Schaffe eine freundliche, warmherzige Umgebung.
- Drücke deine persönlichen Gefühle aus.
- Gib ihnen Zeit Vertrauen aufzubauen.
- Schreite ungezwungen und langsam voran.
- Sei geduldig.
- Setze sie nicht unter Druck etwas sagen zu müssen.
- Hör einfach zu.
- Denke daran, dass in ihrer Realität Harmonie das Wichtigste ist.

...dominanten Gelben

- Unterstütze ihre Meinungen, Ideen und Träume.
- Beschleunige die Unterhaltung nicht.
- Gib ihnen den Raum dich auszudrücken.
- Scheue dich nicht, ihnen nahe zu kommen.
- Sei angenehm belebend.
- Mach ihnen Komplimente.
- Akzeptiere ihre Originalität.
- Denke daran, dass es in ihrer Realität um gemeinsames Vergnügen geht.